



## **Avec ses nouveaux services pour les fournisseurs, Basware optimise et automatise les processus des comptes clients**

*Les services Basware Connectivity pour les fournisseurs permettent aux départements des comptes clients de migrer, en un seul jour, l'ensemble de leur système de facturation vers le format électronique.*

**Paris, France – Le 19 juillet 2010 - Basware, leader mondial des solutions Purchase-to-pay, annonce aujourd'hui l'incorporation de nouvelles fonctionnalités fournisseur sur ses services Basware Connectivity. Les services Basware Connectivity pour les fournisseurs permettent aux départements des comptes clients d'expédier toutes leurs factures de vente au format électronique à leurs clients et ce, quel soit le format de facture requis par chaque organisation cliente.**

Grâce à Basware, les départements des comptes clients peuvent **migrer, en un seul jour, 100% de leur système de facturation vers le format électronique.** La facturation électronique améliore la justesse des factures et garantit leur envoi et leur réception dans les temps. Ainsi, la visibilité de l'ensemble du processus est améliorée, ce qui facilite les prévisions en matière de flux de trésorerie et augmente la satisfaction des clients, ces derniers étant alors en mesure de traiter les factures sous un format électronique.

Les services Basware Connectivity pour les fournisseurs **garantissent un envoi des factures de vente dans les temps par le biais du service Basware Business Transactions.** Les comptes clients peuvent envoyer toutes leurs factures de vente à l'ensemble de leurs clients grâce à un seul et unique service permettant de générer des économies de temps et de coûts postaux. Basware achemine les factures par le biais des canaux de distribution appropriés, en fonction des capacités du client. Afin de garantir une expédition au format adéquat à tous les clients, Basware propose aux comptes clients un service d'impression externalisé et un service d'envoi par e-mail aux clients dont les systèmes de traitement des factures ne permettent pas la réception directe de factures électroniques. Une fois les factures reçues, celles-ci sont archivées, ce qui garantit leur intégrité. Ainsi, le système est conforme en cas de demande légale concernant l'archivage des factures électroniques.

Selon l'institut de recherche indépendant Billentis, **les organisations optant pour des factures de vente au format électronique peuvent réaliser jusqu'à 57% d'économies de coûts par facture.** Une étude interne a permis à Toshiba TEC Germany, récent client des services Basware Connectivity pour les fournisseurs, de découvrir que le coût total d'impression, de mise en enveloppe, d'affranchissement et d'envoi postal de chaque facture papier s'élevait à 1,61 €. Le coût d'une facture électronique comparable est, quant à lui, de 0,40 € seulement. Selon de récents calculs, les économies de facturation chez Toshiba atteignent 75%.

**Klaus Dieter Leifgen, responsable informatique chez Toshiba TEC Germany Imaging Systems GmbH :** « *Les avantages des paiements et des achats électroniques sont évidents. Plus vous restez connectés avec vos clients, plus vous augmentez leur fidélité.* »

**Esa Tihilä, premier vice-président de Basware :** « *De plus en plus de départements des comptes clients se voient demander par leurs clients de leur fournir des factures électroniques. Cette exigence est en passe de devenir un critère primordial dans le cadre des processus de sélection des fournisseurs, car les clients cherchent à améliorer la collaboration sur l'ensemble de leurs chaînes d'approvisionnement. Par le biais de ces nouveaux services, Basware Connectivity permet aux équipes chargées des comptes clients de migrer instantanément vers la facturation électronique, sans avoir à gérer les processus papier mis en place parallèlement pour les clients dont la stratégie de facturation électronique n'est qu'en phase préliminaire. Les fournisseurs obtiennent ainsi un avantage compétitif indéniable par rapport à leurs concurrents, tout en répondant aux besoins de facturation de leurs clients existants.* »

Pour en savoir plus sur ces nouveaux services, rendez-vous sur : <http://e-invoicing-for-suppliers.basware.com>

## **À propos de Basware**

---

Basware est le leader mondial en solutions purchase-to-pay avec plus de 1500 clients et 1 million d'utilisateurs dans plus de 50 pays à travers le monde. Avec Basware, les organisations peuvent réduire leurs coûts d'achats de biens et services en automatisant les processus manuels liés aux cycles achats/traitement des factures fournisseurs, tout en gagnant en visibilité et contrôle sur l'ensemble de leurs dépenses. Les solutions et services Basware permettent ainsi une réduction substantielle des coûts, en assurant conformité et en offrant un contrôle optimal de l'ensemble des processus, le tout avec retour sur investissement rapide. Les solutions sont distribuées et implémentées directement sur site ou bien comme Service (SaaS), en Europe, Etats-Unis d'Amérique et Asie Pacifique à travers un large réseau de bureaux Basware et de partenaires agréés. [www.basware.fr](http://www.basware.fr)

### **Contacts presse**

Bermudes-rp, High-tech Agency

Tél. : + 33 1 40 54 23 40

Frédérique Boyer

[fboyer@bermudes-rp.com](mailto:fboyer@bermudes-rp.com)

Morgane Gras

[mgras@bermudes-rp.com](mailto:mgras@bermudes-rp.com)