

Partenariat de distribution et d'intégration Sage et TVH Consulting signent un accord stratégique

Paris, le 16 décembre 2008 – Sage renforce sa position sur le marché des moyennes et grandes entreprises en concluant un partenariat stratégique avec TVH Consulting, spécialiste du conseil, de la mise en œuvre et de l'intégration de solutions ERP. Grâce à cet accord, TVH Consulting devient distributeur et intégrateur des solutions ERP (Sage ERP X3 Standard et Premium Edition), et ajoute également de nouvelles offres à son catalogue comme les solutions de trésorerie de Sage et les solutions de gestion d'entrepôt.

Pour TVH Consulting, la solidité de Sage et son développement tant métier que géographique constituent des facteurs clés dans ce partenariat stratégique. Considérant Sage comme un acteur fort sur le marché, TVH Consulting s'engage aux côtés d'un partenaire ambitieux et dynamique. En parallèle, la culture ERP de TVH Consulting, son approche verticale (métier) et son ouverture à l'international ont naturellement séduit Sage.

Sage et TVH Consulting : une vision stratégique commune

La connaissance que TVH Consulting possède de marchés comme ceux de la Distribution Spécialisée, de la Mode, de l'Agroalimentaire, de la Gestion de Projet, de la Grande Distribution ou de la Vente à Distance, répond parfaitement aux ambitions de Sage de renforcer ses solutions métier. A terme, cet accord permettra à Sage de se positionner sur des marchés verticaux où il n'est historiquement pas présent.

Par ailleurs, TVH Consulting et Sage se retrouvent autour d'une ambition commune d'expansion et de déploiement de leurs activités à l'international.

*« Par son approche métier et sa connaissance avancée de secteurs spécifiques, TVH Consulting répond en tous points à notre stratégie de verticalisation. Sa grande connaissance des solutions ERP et son approche internationale lui garantissent d'être opérationnel immédiatement dans la commercialisation et le déploiement de nos solutions. Ces atouts ont été déterminants et permettent à TVH Consulting de signer le nouveau contrat Sage Certified Partner, gage de la sélection rigoureuse sur laquelle Sage s'appuie pour construire et développer son réseau de partenaires revendeurs intégrateurs VARs », souligne **Olivier Baudin, Directeur Commercial Channel de la Division Moyennes et Grandes Entreprises de Sage.***

*« L'essor actuel de Sage a déterminé notre choix. Grâce à ce partenariat, nous nous appuyons sur un acteur de poids sur le marché auquel nous croyons, afin de diversifier notre offre auprès des moyennes et grandes entreprises et de les accompagner au mieux dans leur déploiement local et international. Cette collaboration forte avec Sage se concrétise grâce à trois projets de taille, déjà en cours », explique **Guy Tubiana, Président de TVH Consulting.** « Ce partenariat s'inscrit dans notre démarche d'engagement client : nous souhaitons établir de véritables relations de proximité avec les entreprises, via notamment la distribution et l'intégration de solutions en phase avec leurs besoins, pour les aider à mettre en place des stratégies gagnantes », indique **Guy Tubiana.** « Nous privilégions la dimension humaine, soutenue par les valeurs fondamentales de TVH Consulting, éthique et performance, pour atteindre notre principal objectif : construire des relations durables avec nos clients », conclut-il.*

A propos de Sage :

Sage est le partenaire des entreprises pour leur gestion. Pour garantir une gestion en toute sérénité à ses 5,8 millions de clients dans le monde, Sage s'appuie sur l'expertise de ses 14 500 salariés, sur son réseau de 30 000 partenaires revendeurs et sur plus de 40 000 experts comptables, prescripteurs de ses solutions. Sage accompagne ses clients dans leur croissance grâce à ses investissements en R&D, qui lui permettent d'anticiper les évolutions légales, fiscales et technologiques, et assure un haut niveau de service et d'assistance. Son chiffre d'affaires pour 2008 est de 1 696 Md€.

En France, Sage compte 550 000 clients, 2 500 salariés et son chiffre d'affaires s'élève à 306 M€.

Pour en savoir plus : www.sage.fr

A propos de TVH Consulting :

Créée en 2003, TVH Consulting est une société indépendante spécialisée dans le conseil, la mise en œuvre et l'intégration de systèmes d'information au travers de solutions logicielles ERP internationales majeures. Avec un chiffre d'affaires 2007 de 10 millions d'euros, la société compte aujourd'hui près de 100 collaborateurs dont des consultants et directeurs de projet aguerris ayant acquis une solide expérience tant au niveau expertise métier, fonctionnelle que technologique.

Dotée de son propre centre de Recherche et Développement à Maisons-Laffitte dans les Yvelines, TVH Consulting développe des approches verticales bien ciblées dans les domaines de la Distribution Spécialisée, de la Mode, de l'Agroalimentaire, de la Gestion de Projet, des fournisseurs de la Grande Distribution et de la Vente à Distance.

TVH Consulting intervient principalement en Europe mais également sur les autres continents grâce à un solide réseau de partenaires. Elle conserve l'intégralité de la maîtrise d'œuvre de ses projets, le support de toutes ses installations et s'engage irrévocablement sur ses résultats.

Pour en savoir plus : www.tvhconsulting.com

Relations presse TVH Consulting:

Agence Wellcom

Amandine Ferré / Ingrid Zémor / Claudia Meleghi

Tél : 01 46 34 60 60

E-mail : af@wellcom.fr / iz@wellcom.fr / cm@wellcom.fr

Contacts presse Sage :

3d Communication :

Laurent DOUMERGUE

ldoumergue@3dcommunication.fr

Tél. : 01.46.05.87.87

Sage :

Cora BEGHIN

cora.beghin@sage.com

Tél : 01.41.66.24.82

 <http://www.wellcom.fr/pol/php/rss-simple-130-1-1.php>