

Mise à jour : 16/09/2009

Objectif du document. Présentation générale de l'éditeur : chiffres clés, dates clés de son histoire, organisation, liste des principales offres. Les informations factuelles et les chiffres ont été communiqués par l'éditeur.

LAWSON

Editeur américain d'un ERP généraliste et qui commercialise également des versions verticales pour certains secteurs d'activité.

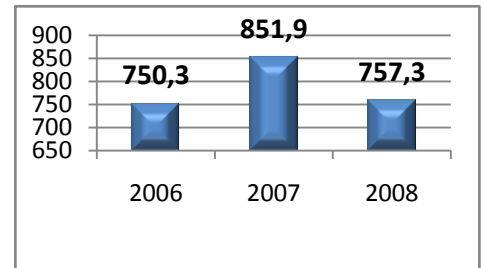
Faits marquants

| | |
|-------------|---|
| 2008 | Acquisition de Freeborder , solution PLM pour le secteur de la Mode. Acquisition de Vastech, solution de gestion des plannings et des équipes pour les personnels de la santé (gestion des temps). Lancement en juin, en France, de la solution RH. |
| 2006 | Fusion d'Intenia International AB (éditeur suédois de l'ERP Movex) et Lawson Software, Inc. en avril 2006 |
| 1988 | Ouverture de la filiale de Intenia en France |
| 1985 | Création de Intenia en Suède |
| 1975 | Création de Lawson aux États-Unis. |

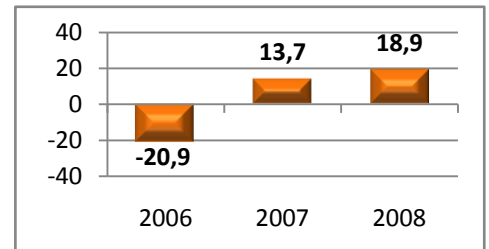
Organisation

| | |
|-----------------------------------|--|
| Structure et effectifs | 3700 personnes dans le monde répartis dans 40 pays (60 pays couverts). Une filiale et plusieurs agences en France. |
| Cotation boursière | Depuis 2001 - Nasdaq: LWSN |
| R&D | Suède, États-Unis et Philippines. 800 personnes |
| Services proposés | Intégration, Support & Delivery, TMA |
| Mode de vente | Direct et Indirect. Commercialisation sous forme de licence. Propose aussi le mode SaaS depuis 2008 pour sa solution dédiée aux ressources humaines. |
| Partenaires commerciaux | Environ 200. En France les principaux sont IBM, Logica, Axsolu, SBI, Helios, Euriware, Elcimaï, Estrix, |
| Partenaires technologiques | IBM, Streamserve (Editique), Oracle, Microsoft, Readsoft (Scan), Axway et Seeburger (EDI/EAI). |
| Cible | PME/PMI au chiffre d'affaires supérieur à 30 M€ |
| Total base clients | 4 500 clients dans le monde dont 1 200 en RH. 300 clients en France, dont un en RH |

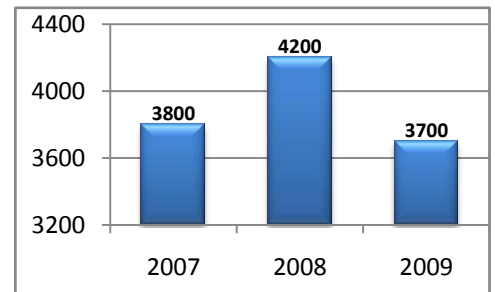
Chiffre d'affaires groupe (en millions de \$)
Exercice clos le 31/12



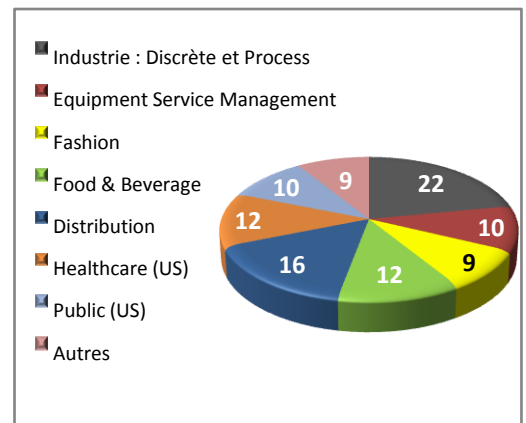
Résultats nets (en millions de \$)



Effectif monde (fin février)



Répartition du CA par secteur d'activité (en %)



L'offre par domaine fonctionnel

| Domaine | Fonctions/cible | Offre |
|------------------------|---|--------------------------|
| ERP secteur industriel | Enterprise Management : qui est la partie ERP c'est-à-dire la gestion des données de base et des transactions, Enterprise Asset Management : pour la gestion des actifs, solution centrée sur la GMAO, Enterprise Performance Management : pour évaluer les performances et construire des analyses, Customer Relationship Management : pour la gestion de la relation client, Supply Chain Management : pour la gestion de la chaîne logistique (progiciel APS), Value Chain Collaboration : qui fournit les outils de communication pour partager des données, Collaborative Exchange : qui permet de piloter trois processus collaboratifs, l'exécution de la commande, l'élaboration des prévisions et la planification, OPERATOR : progiciel MES (Manufacturing Execution System) | Lawson M3 |
| ERP secteur service | Supply Chain Management , Finance et Human Resources Management | Lawson S3 |
| GRH | Solution de gestion des talents (gestion des objectifs, gestion des rémunérations, gestion de la formation et du développement, gestion des successions, gestion de la performance,...) | Lawson Talent Management |

Quelques références clients France: Pain Jacquet, Auto Distribution, NetCacaco, Vygon, Weir Valves Control, Skis Rossignol, Materne, Zodiac etc.

- Dans le secteur public : Marine Nationale, Ministère de la Défense, MINEFI, Commissariat à l'énergie Atomique...
- Dans l'industrie : Areva, Dassault, EADS, Thales

Quelques références clients RH, aux US : Mac Donalds, MasterCard, Commerce Bank, Sitel, etc...

Sur le positionnement et la stratégie de l'éditeur :

L'Américain Lawson et le Suédois Intentia ont fusionné en mai 2006. Les deux éditeurs avaient développé des progiciels basés sur la plate-forme iSeries d'IBM et complémentaires en terme d'offres et de verticaux.

Avec deux ERP, l'un à vocation industrielle (M3, issu de Movex d'Intentia), l'autre orienté services (S3, issu de l'offre Lawson), le nouveau groupe Lawson confirme sa volonté de devenir un acteur global, opérant sur tous les continents. L'éditeur maintient et fait évoluer les deux lignes de produits. La nouvelle interface utilisateur de M3, baptisée Smart Client, bénéficie des avancées technologiques les plus récentes (framework Microsoft .Net 3.0). Smart Client peut être utilisée pour les deux progiciels de gestion intégrés de l'éditeur, M3 et S3. Lawson adresse ses offres au PME PMI industrielles et/ou commerciales réalisant un chiffre d'affaires de plus de 30 M€.

En France, c'est M3 qui est la solution la plus connue. Cet ERP généraliste se voit complétée d'offres verticales pré-paramétrées poussées par l'éditeur pour certains secteurs d'activité : agro-alimentaire, santé, textile, mode etc. Lawson M3 figure généralement parmi les cinq premiers éditeurs d'ERP pour le middle market.

Documents CXP associés :

SERVICES EXPERTS :

- [ERP pour organisations commerciales](#)
- [ERP pour organisations industrielles](#)
- [Gestion de la paie et RH](#)
- [Gestion comptable et financière](#)
- [Gestion de la performance financière](#)