

Mise à jour : **08/12/2011**

Objectif du document. Présentation générale de l'éditeur : chiffres clés, dates clés de son histoire, organisation, liste des principales offres. Les informations factuelles et les chiffres ont été communiqués par l'éditeur.

SAGE

Bien connu pour ses solutions de gestion pour petites entreprises, Sage compte désormais parmi les grands offreurs de progiciels de gestion pour petites, moyennes et grandes entreprises

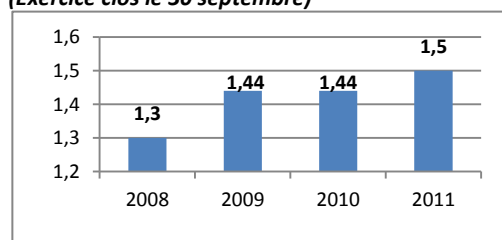
Faits marquants

2011	Acquisition d' Alcior , éditeur français de solutions pour les entreprises industrielles. Sage ERP X3 adopte les solutions d'intégration de Talend
2010	Lancement mondial d'une nouvelle version de Sage ERP X3 (V6)
2008	Création de la division CRM, à vocation internationale
2005 - 2006	Acquisitions de C2G (transport/logistique), Cogestib (gestion des garages et concessionnaires), Adonix (ERP), puis de Digital Pilot (décisionnel), et Elit Group (transport, logistique) – création des divisions MGE (Moyennes et Grandes Entreprises) et ATL (Agroalimentaire, Transport et Logistique)
2000-2004	Acquisition de FA7 (gestion financière), Coala (compta/paie), Ubiquis (commerce électronique), Dynalog (BTP), Concept (consolidation, gestion de trésorerie), Amalthis (GRH)
1992 - 1999	Création de la filiale française, après le rachat de Ciel . Puis absorption dans Sage France de Saari et de Sybel , de Tetra
1981	Création au Royaume-Uni de Sage Group PLC

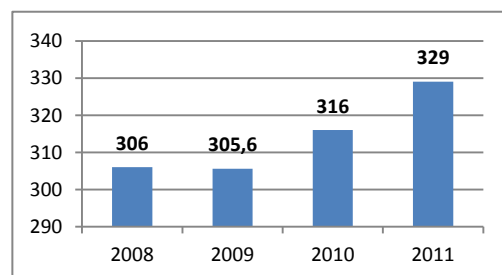
Organisation

Structure	Sage France : filiale à 100% de Sage Group PLC (UK) – 7 agences régionales. 5 business units
Implantation internationale	Voir graphique ci-contre.
Cotation boursière	London Stock Exchange
R&D	Plus de 500 développeurs en France
Services proposés	Assistance de premier niveau, formation, services de télé-déclaration et "EDI social"
Mode de vente	Direct pour les grosses PME et GC, indirect pour les autres. 28 000 revendeurs dans le monde, 3 500 distributeurs en France, dont 1000 intégrateurs, tous domaines
Principaux partenaires	2LGK, Absys, Alizee, Arcanes, Compunor, Cyborg, E-Themis, Flowline, GFI-Infogen, Inforsud, JHD, Kardol, Kesys, LSI-Sud, Ocea, PHD, Prodware, Proginfo, REM, SSIN, SRA, T-Systems...
Cible principale	Du mid-market jusqu'à la TPE en passant par la PME/PMI
Total base clients	6,3 millions de clients dans le monde. 600 000 en France

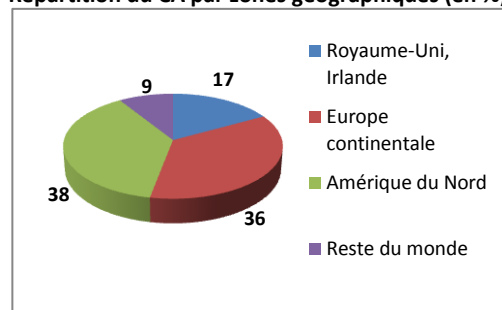
Chiffre d'affaires Sage Group (en milliards d'euros)
(Exercice clos le 30 septembre)



Chiffre d'affaires Sage France (en millions d'euros)



Répartition du CA par zones géographiques (en %)



Un acteur très européen

Acquisitions	Pays
KHL, Baurer	Allemagne
Simultan	Suisse
Symfonia	Pologne
Logic Control	Espagne
Effectif	
Monde	12 300
France	2 495

L'offre par domaine fonctionnel

Domaine	Fonctions	Offre
Solutions de gestion pour PME	Gestion de la paie pour entreprises de 2 à 200 salariés <ul style="list-style-type: none"> Solutions pour TPE (artisans, commerçants, professions libérales, créateurs d'entreprises) Solutions de gestion pour entreprises de 10 à 200 salariés Solutions de gestion (finance, Paie, RH, gestion commerciale, ERP...) pour les entreprises de > 100 salariés 	5 solutions : <ul style="list-style-type: none"> Offre CIEL : CIEL Paie (structures < 20 salariés), CIEL Evolution (avec DADS-U et télé-déclarations), CIEL Paie Facile (offre Internet) Start, Sage 30, Sage 100, Sage 100 Pilotée
Solutions MGE	Pour moyennes et grandes entreprises, à partir de 100 salariés	Cinq lignes de produits ERP X3, FRP (Finances), Paie et RH, CRM (Saleslogix) et Logistique - constituées de produits Sage et de produits rachetés d'Adonix et de XRT notamment
Solutions pour experts comptables	Gestion pour les cabinets et experts comptables	Offre Sage Expert Comptable (issue de Coala)
Solutions verticales	Solutions spécialisées métier pour les entreprises des secteurs : Agroalimentaire, BTP, Collectivités locales, Concession automobile, Immobilier, Transport/logistique...) et Export	Diverses solutions issues des rachats de Dynalog, Cogestib, C2G, Elit...

Sur le positionnement et la stratégie de l'éditeur :

La stratégie de développement de Sage, 3^{ème} éditeur mondial de solutions de gestion derrière SAP et Oracle, repose sur les caractéristiques suivantes :

- Une puissance de feu internationale marquée par une forte stratégie de localisation. Chaque filiale bénéficie d'une forte autonomie de gestion, pour répondre aux obligations légales locales et aux spécificités de la demande du pays. D'où des offres très variées par pays et un catalogue de plus de 350 produits. Seule la gamme CRM (SageCRM.com) était diffusée dans un contexte international, par toutes les filiales du groupe. Depuis janvier 2010, cette démarche concerne aussi Sage ERP X3 pour répondre aux besoins des plus grands clients qui sont souvent multinationaux. De plus, Sage affiche sa volonté de proposer Sage ERP X3 à l'ensemble des clients du groupe.
- Une croissance soutenue, grâce à une politique d'acquisition de sociétés leaders sur leurs marchés et dont les offres sont complémentaires à celles de Sage – des partenariats produits sont également mis en place (ex. : PLM et MES)
- Un réseau de vente indirect extrêmement étendu dans chaque pays, reposant sur des partenaires locaux et spécialisés par métier et/ou secteurs, le siège assurant le soutien commercial, marketing et technique auprès des revendeurs – un programme de certification des consultants a été initié en 2008
- Un engagement marqué pour les projets de dématérialisation de ses clients. Sage propose des services d'EDI social accessibles sur toute la gamme de Ciel à Pack+. Sage fait partie de la SDDS (association pour la simplification et Dématérialisation des Données Sociales, créée en 2005)

Documents CXP associés :

SERVICES EXPERTS :

ERP pour les organisations industrielles

- [Présentation](#)
- [Documents à l'unité](#)

ERP pour les organisations commerciales

- [Présentation](#)
- [Documents à l'unité](#)

Gestion comptable

- [Présentation](#)
- [Documents à l'unité](#)

Gestion de la Paie / RH

- [Présentation](#)
- [Documents à l'unité](#)

CRM et gestion de la relation client

- [Présentation](#)
- [Documents à l'unité](#)

RAPPORTS D'EXPERTISE

- [Sage X3 Enterprise](#)
- [Sage X3 Premium Edition](#)
- [Sage 1000 Suite Financière Edition Pilotée](#)
- [Sage HR Management](#)
- [Sage CRM Saleslogix](#)

[fiche Gamix](#)